



Retos y Oportunidades para la Vinculación en las PyMes

Punto de Vista de la Empresa

Dr. Rafael Mier Maza

Grupo Mier SA de CV

Introducción

- ✍ Agradezco la invitación a este foro y aprovecho para saludar a viejos amigos.
- ✍ Mi nombre es Rafael Mier Maza, Doctor en Física, investigador de origen y empresario como modus vivendi.

Quienes somos:

Conjunto de pequeñas empresas
con cierta autoridad moral:

- ✍ Tecnología Propia
- ✍ Desarrollo Autofinanciado
- ✍ Patentes Internacionales
- ✍ Productos con buena aceptación
- ✍ Sobrevivientes

Temas de discusión

En el análisis de las PyMes en relación con la vinculación quisiera presentar algunos aspectos siguiendo el método de planeación estratégica.

- ✍ Oportunidades y Amenazas
- ✍ Fuerzas y Debilidades

Oportunidades de las PyMes

- ✍ Grandes Carencias del Mercado
- ✍ Menor Exigencia
- ✍ Mano de Obra
- ✍ Incentivos Fiscales
- ✍ Nuevo concepto de I y D del gobierno
- ✍ Cámaras
- ✍ Centros de Tecnología
- ✍ Cadenas Productivas
- ✍ Información global

Amenazas de las PyMes

- ✍ Protección Legal
- ✍ Financiamiento
- ✍ Miscelanea Fiscal
- ✍ Costo de Investigación y Desarrollo
- ✍ Globalización
- ✍ Credibilidad

FORTALEZAS DE LAS PYMES

- ✍ Capacidad de Cambio
- ✍ Infraestructura ligera
- ✍ Creatividad a la mexicana
- ✍ Promoción a nivel mundial

DEBILIDADES DE LAS PYMES

- ✍ Autoconfianza
- ✍ Cultura de Empresario
- ✍ Cultura de Planta
- ✍ Cultura Tecnológica
- ✍ Compromiso
- ✍ Calidad
- ✍ Capacidad Financiera

Aspectos Críticos

- ✍ El IMPI no existe para los mexicanos.
- ✍ El Capital no invierte en desarrollo.
- ✍ El costo de los proyectos de vinculación es muy alto.
- ✍ La comunicación empresa-academia es difícil.

Qué significa esto

La solución tiene dos vertientes.

- ✍ Acciones Correctivas, en el IMPI, en la Banca, en el SAT.
- ✍ Culturización de las partes, Empresarios y Centros de IyD.

Ambas acciones llevan mucho tiempo antes de ver grandes resultados. Es decir, se necesita una auténtica transformación.

Algunas Estadísticas Alentadoras.

- ✍ Los incentivos fiscales han aumentado:
 - ✍ de 3 millones de pesos en 1999
 - ✍ a 9 en 2000
 - ✍ a 415 en 2001
 - ✍ a 500 en 2002

Algunas Estadísticas Alentadoras.

Uso de los beneficios fiscales

✍	Micro	5.4	
✍	Pequeña	8.7	
✍	Mediana	104.8	
✍	Grande	296.7	
✍	Total	415.6	Millones

Algunas Estadísticas Alentadoras.

RENIECyT	2001	y	2002
Empresas	6		523
Instituciones de Educación Superior	19		130
Centros de I y D	46		125
Personas Físicas	0		48
Instituciones Privadas no lucrativas	182		222

Algunas Estadísticas Alentadoras

- ✍ El incremento tan grande de empresas en el RENIECyT obedece a los programas de apoyo instrumentados en 2002.
- ✍ Datos proporcionados por CONACYT Del. Centro.

Algunas Estadísticas Alentadoras

- ✍ Los Centros de I y D de CONACYT han:
- ✍ Realizado mas de 3,100 proyectos de I y D Tecnológico.
- ✍ Asesorado y Prestado Servicios a mas de 3,200 empresas y generado recursos por mas de 1,500 millones de pesos.

CONCLUSIONES

Mucho se está haciendo. Es evidente.

CONCLUSIONES

Falta mucho mas para lograr una infraestructura nacional de pequeña empresa:

promotora de la tecnología,

desarrolladora de nuevos satisfactores y

generadora de mas fuentes de trabajo

CONCLUSIONES

Falta todavía que los empresarios puedan ubicar cuales son sus problemas reales desde el punto de vista tecnológico

Falta todavía lograr que los Centros de I y D le atinen a resolver los problemas reales que tienen los empresarios a escala de PyMes.

Falta que aprendan a ponerse de acuerdo

CONCLUSIONES

El camino trazado es correcto.

Las políticas de apoyo del Sector de Ciencia y Tecnología son las adecuadas.

Vamos a cacarearlas para que la respuesta sea mayor.